



Факультет мировой экономики и международной торговли

Кафедра экономики

ИНСТИТУЦИОНАЛЬНАЯ ЭКОНОМИКА

Перечень учебно-методического обеспечения для самостоятельной работы обучающихся по дисциплине

Вопросы для самостоятельного изучения:

1. Основные положения неоинституциональной теории.
2. Основные отличия «старого» и «нового» институционализма.
3. Различие формальных и неформальных «правил игры» в обществе.
4. Понятие права собственности.
5. Понятие спецификация прав собственности.
6. Понятие внешнего эффекта (экстерналия).
7. Виды трансакционных издержек. Издержки защиты от оппортунистического поведения.
8. Ex ante издержки и ex post издержки. Цель данного деления.
9. Суть проблема «принципал-агент»
10. Суть ситуации «парадокс подчиненного».
11. Контрактная и эксплуататорская природа государства.
12. Бюрократическая (политическая) рента. Факторы влияющие на поведение бюрократа (политика).
13. Понятие неформальной экономики.
14. Понятие институционализации теневого сектора.
15. Связь рост издержек легальной деятельности с развитием теневой экономики.
16. Суть понятия «цена подчинения закону».
17. Понятие «импорт» институтов. Возможные негативные последствия «импорта» институтов.
18. Понятие зависимости от предшествующей траектории развития (path dependence).
19. Режимы прав собственности.
20. Издержки поиска информации
21. Издержки измерения
22. Издержки ведения переговоров и заключения контрактов
23. Издержки контроля за соблюдением контрактов и предупреждением оппортунистического поведения
24. Понятие формальных и неформальных правил и различия между ними
25. Классификация санкций за несоблюдение неформальных правил
26. Роль механизма принуждения к соблюдению правил
27. Государство и неформальные институты
28. Типы контрактов

Вопросы для самостоятельной подготовки, самопроверки к опросам, диспутам на занятиях лекционного, практического типов:

1. Исторические предпосылки возникновения институционализма. Принципы неоклассики и их критика.
2. Институционализм как течение экономической мысли. Предмет и цели институционального анализа, его границы.
3. Институты как объекты институционального анализа. Направления институционального анализа.
4. Методологическая общность направлений институционального анализа. Методологические принципы институционализма.
5. Этапы развития институционализма. Современный институционализм: основные школы.
6. Ограничение поведения. Институты как инструменты ограничения поведения. Понятие института и его составляющие.
7. Норма – базовая единица институционального анализа. Понятие нормы и ее признаки нормы. Типы норм.
8. Организационные механизмы обеспечения норм, их признаки. Контроль и стимулирование в механизме защиты норм. Формы организационных институтов. Организационный институт и организация.
9. Институты в механизме мотивации поведения. Эффективность поведения как фактор распространения и закрепления норм.
10. Институт как продукт производства. Объективные и субъективные предпосылки производства правил. Мотивация институциональной деятельности.
11. Издержки институционального производства, их распределение. Частное производство правил и его ограниченность. Централизованное производство институтов, его функция и субъекты. Институциональная роль государства.
12. Ресурс как объект экономических отношений, его характеристики. Многообразие ресурсов. Размещение ресурса, его предпосылки.
13. Вовлечение ресурса в оборот. Технологические альтернативы использования ресурса. Специфичность ресурса.
14. Механизм доступа к ресурсу. Собственность как абсолютное экономическое право. ее сущность и атрибуты. Структура права собственности.
15. Система прав собственности как система исключений из доступа к ресурсам. Основные формы собственности, предпосылки и границы их применения.
16. Экономическая реализация права собственности, ее формы и условия. Спецификация и защита права собственности как условие его реализации.
17. Собственность и экономические взаимодействия. Понятие трансакции. Трансакция в экономическом кругообороте. Трансакция и трансформация ресурса.
18. Многообразие трансакций. Критерии различения видов трансакций и варианты их классификации.
19. Трансакционное действие и проблема координации. Согласования поведения в трансакциях. Частные модели поведения. Общая модель как основа соглашения о трансакции.
20. Несовершенство среды трансакций и трансакционные издержки. Членение экономических издержек на трансформационные и трансакционные.
21. Разнообразие трансакционных издержек, критерии их различения. Виды издержек трансакций в контексте основных подходов к их классификации.
22. Влияние трансакционных издержек на склонность агентов к трансакциям и масштабы обмена. Факторы, влияющие на уровень трансакционных издержек.
23. Институты в механизме координации. Модель мотивации поведения и институты. Институциональное ограничение альтернатив поведения агентов.

24. Базовая норма и ее роль. Типы соглашений и их содержание. Соотношение соглашений и форм рыночной организации.
25. Конституционные нормы и их основные типы. Функция конституционных норм в механизме координации.
26. Координационный эффект и издержки координации, их распределение. Чистая координация.
27. Распределительный эффект институтов и его присвоение. Смешанная координация, ее влияние на транзакционный процесс.
28. Контракт как система правил осуществления транзакции. Многообразие контрактов, его предпосылки. Классическая, неоклассическая и отношенческая модели контракта.
29. Оппортунистическое поведение в контрактных отношениях. Предконтрактный оппортунизм, его сущность, формы, предпосылки. Способы противодействия предконтрактному оппортунизму.
30. Исполнение обязательств. Понятие и характеристики внутреннего мира контракта. Разновидности мира контракта, их особенности и предпосылки.
31. Пробелы в соглашениях и возможность постконтрактного оппортунистического поведения. Сущность и формы постконтрактного оппортунизма, способы его блокирования.
32. Влияние регулярности взаимодействий и уровня неопределенности на контрактную организацию.
33. Фирма как форма организации транзакций. Причины вытеснения рыночного обмена внутрифирменной организацией транзакций. Контрактная трактовка фирмы. Факторы разнообразия фирм.
34. Фирма как структура объединения прав на ресурсы. Формы отношений собственности на ресурсы фирм.
35. Фирма как механизм координации. Агентские отношения в фирме, их природа и функция. Механизм внутрифирменной координации. Оппортунистическое поведение в фирме, и способы его блокирования.
36. Типы фирм, их сравнительные преимущества и недостатки. Собственность и контроль в фирмах разного типа, их влияние на структуру стимулов и механизм координации.
37. Модели поведения фирм и их равновесие. Фирма, управляемая предпринимателем. Менеджерская фирма и варианты стратегий ее поведения. Фирма, управляемая работниками.
38. Эволюция как характеристика развития систем. Системные свойства экономики. Стационарные состояния экономической системы и их смена в ходе эволюции.
39. Инновационный процесс. Инновации, их типы. Мотивация и формы инновационного поведения. Влияние инновационного процесса на рекомбинацию ресурсов и экономическую динамику.
40. Волны инноваций их функция и механизм. Популяции фирм, их характеристики. Конкуренция популяций фирм как фактор экономического развития.
41. Неоднородность экономики, ее причины. Понятие и характеристики экономического уклада. Доминирующий уклад, его признаки и функция в системе.
42. Институты в механизме экономической эволюции. Предпосылки и формы институциональных изменений. Механизм институциональной динамики. Социальный аспект институциональных изменений.
43. Экономическая система, ее признаки. Общность и различие экономических систем. Типизация экономических систем.
44. Формационный и технологический подходы к типизации экономических систем. Понятие и типы общественно-экономических формаций. Традиционное, индустриальное и постиндустриальное общества.

45. Институциональный подход к типизации экономических систем и его критерии. Формы интеграции. Капиталистическая, архаичная и примитивная экономики.

46. Процесс смены экономических систем. Системный переход, его признаки и фазы, Системный переход и изменение институциональной среды. Государство в переходной системе.

Занятие №1 по теме Институциональная теория: «старый» и «новый» институционализм.

Содержание: выполнение подготовки рефератов, выполнение упражнений, решение задач и изучение дополнительной учебной литературы.

Срок выполнения: к следующему практическому занятию.

Отчетность: подготовленные ответы по упражнениям и задачам, подготовленные рефераты по темам :

Вопросы для подготовки

1. Понятие института. Роль институтов в функционировании экономики
2. Сравнение неоклассической и институциональной экономических теорий
3. Старый и новый институционализм.

Нормы и правила. Рациональность как норм поведения.

Темы рефератов

1. Пределы применимости неоклассического подхода.
2. Применение институционального анализа для решения практических задач. концепция власти в институциональной экономике.
3. Формальные и неформальные институты: сущность, место и роль в экономической системе.

Задачи и упражнения

1. Покажите, в чем состоит ограниченность неоклассического подхода на основе анализа одной из неклассических моделей. Согласно каким нормам поведения должен вести себя homo oeconomicus?

2. В чем состоят практические цели изучения институциональной экономики.

3. В чем заключаются основные отличия «старого» и «нового» институционализма?

4. Проанализируйте один из институтов, например институт семьи, на основе двух подходов.

5. Назовите утверждения, образующие «жесткое ядро» неоклассики. В чем заключается их опровержение, которое предлагают представители «новой институциональной экономики»?

6. При существовании каких институциональных предпосылок возможно «нащупывание» равновесной цены?

7. Дайте определение института. С какими институтами Вы сталкиваетесь постоянно. Дайте их характеристику.

8. Охарактеризуйте поведение покупателя супермаркета с позиции полной, ограниченной и неполной рациональности.

9. В чем заключаются основные отличия «старого» и «нового» институционализма. Проанализируйте известный Вам институт с позиции этих двух подходов.

10. Какие неформальные институты можно выделить в современной хозяйственной практике в России. Приведите пример и обоснуйте свой ответ.

11. Дайте определение понятия «соглашения». Какие типы соглашений выделяются в институциональной экономике. Приведите примеры для различных типов соглашений.

12. Дайте определение индивидуализма и холизма. Приведите примеры, которые иллюстрируют данные подходы.

13. Дайте определение нормы. Покажите, в чем состоят отличия понятий «совместная стратегия», «норма», «правило». Приведите примеры различных типов норм, покажите их структуру с помощью таких характеристик, как атрибут, фактор долженствования, цель, условие, санкция.

14. Охарактеризуйте следующие типы поведения – целерациональное поведение, ценностно-рациональное поведение, традиционное поведение, **аффективное** поведение. Какой тип поведения характерен :для студента при подготовке к экзамену? для человека, заключающего ипотечный договор с банком? выбор места для дружеской **вечеринки**.

15. Всегда ли норма является результатом рационального выбора выполняющих ее предписания людей? Если нет, то какие препятствия рациональному выбору норм вы можете назвать?

16. Покажите, как одно и то же взаимодействие может строиться на основе рациональности в различных ее формах — полной, неполной, норме обоснованного действия.

17. Попробуйте описать свой обычный день в терминах соглашений начиная с утра и до вечера. Элементы каких соглашений Вы нашли и как эти соглашения соотносятся между собой (компромисс, экспансия, касание)?

Занятие №2 по теме: Институты и их роль в жизни общества

Содержание: выполнение подготовки презентаций и изучение дополнительной учебной литературы.

Срок выполнения: к практическому занятию.

Отчетность: подготовленные презентации по темам:

Темы презентаций

1. Институты и конкурентоспособность экономической системы.
2. Индекс глобальной конкурентоспособности.
3. Понятие «института».
4. Формальные и неформальные правила.
5. Роль неформальных норм в обществе.
6. Проблема согласования.
7. Институты и экономический рост.
8. Институциональная матрица.
9. Факторы, влияющие на институциональную среду.
10. Институциональные изменения.
11. Виды зависимости старых институтов от новых.
12. Возможные пути развития новых институтов в рамках эволюционной и революционной зависимости.

Занятие №3 по теме: «Теория прав собственности» и «Теория трансакционных издержек»

Содержание: выполнение подготовки рефератов и изучение дополнительной учебной литературы.

Срок выполнения: к практическому занятию.

Отчетность: подготовленные рефератов по темам :

Темы рефератов

1. Трансакционные издержки: сущность, виды и способы измерения.
2. Особенности российской приватизации и теорема Коуза.
3. Экономическое обоснование прав собственности и их спецификация.
4. «Трагедия общины» в современной экономике.

Рис. 1 Права собственности и экономические выборы в условиях конфликта интересов

11. Объясните природу и сущность издержек оппортунистического поведения. Предложите мероприятия по их снижению.

Занятие № 5 по теме: Теневая экономика в мировой хозяйственной системе

Содержание: выполнение подготовки докладов и изучение дополнительной учебной литературы.

Срок выполнения: к следующему практическому занятию.

Отчетность: подготовленные доклады по темам:

1. Классификация видов теневой экономики в зарубежной и российской литературе
2. Методы измерения теневого сектора экономики и проблемы, связанные с получением данных.
3. Неформальный сектор экономики и специфические институты, формирующиеся в этом секторе.
4. Различия теневой и неформальной экономик на основе анализа поведенческих моделей □ ей.
5. Э. де Сото и его книга «Иной путь: Невидимая революция в третьем мире» в изменении взглядов на неформальную экономику и методы, способствующие сокращению этого сектора.
6. Институциональный подход к оценке теневой экономики.
7. Меры борьбы с теневым сектором экономики, применяемые в российской и в мировой практике.

Занятие № 6 по теме: Теория контрактов

Содержание: выполнение подготовки докладов, выполнение упражнений, решение задач и изучение дополнительной учебной литературы.

Срок выполнения: к следующему практическому занятию.

Отчетность: подготовленные ответы по упражнениям и задачам, подготовленные доклады по темам :

Вопросы для повторения

1. Понятие контракта
2. Типы контрактов
3. Экономическая теория контрактов

Темы докладов

1. Самовыполняющиеся контракты.
2. Сравнительная характеристика различных типов контрактов.
3. Влияние различных видов контрактов на величину трансакционных издержек.

Задачи и упражнения

1. Определите тип того контракта, который Вы заключили с университетом по поводу обучения. Дайте его институциональную характеристику.
2. В настоящее время на рынке все большую силу приобретают торговые сети, которые предлагают производителям продавать их продукцию под своей торговой маркой. Какой тип контракта в этом случае может быть заключен между производителем и торговой сетью?

3. Что такое специфический актив? Имеете ли Вы такой актив в своем распоряжении? Как можно увеличить его ценность?

4. Фирме X необходимо провести рекламную кампанию нового продукта, который будет продаваться в тех регионах, где компания ранее не присутствовала. У менеджеров компании имеется два варианта – поручить организацию рекламной кампании своему отделу маркетинга или обратиться в рекламное агентство. Какое решение, на Ваш взгляд, должны принять менеджеры компании X. Изменится ли решение, если компании будет осуществлять поддерживающую рекламу на постоянных рынках присутствия?

5. Дайте сравнительную характеристику различных типов контрактов. Приведите соответствующие примеры.

6. На рынке труда предлагаются услуги высококвалифицированных и низкоквалифицированных работников. Предлагаемая **оплата труда** для работников высокой квалификации 100 д. е. за час работы, а для низкоквалифицированных – 50 д. е. за час работы. Предположим, что некоторая фирма занимается наймом персонала. Ей необходимо принять 100 человек. Известно, что доля высококвалифицированных работников на рынке составляет 40%.

Какой тип контракта будет предложен работникам, какие выгоды и потери понесут работники и работодатель в следующих условиях:

- в процессе собеседования имеется возможность точно определить квалификацию каждого работника;

- Работодатель не имеет возможности на стадии отбора персонала точно определить квалификацию сотрудника

7. Почему для разрешения диспутов, возникающих в ходе реализации имплицитного контракта, нет необходимости к привлечению третьей стороны? Иными словами, в чем причина самодостаточности имплицитного контракта по сравнению с другими видами контрактов?

Занятие № 7 по теме: Институциональная теория государства

Содержание: выполнение подготовки презентаций, выполнение упражнений, решение задач и изучение дополнительной учебной литературы.

Срок выполнения: к следующему практическому занятию.

Отчетность: подготовленные ответы по упражнениям и задачам, подготовленные презентации по темам :

Темы презентаций на тему:

1. Провалы рынка
2. Сущность и функции государства
3. Теоретические модели государства
4. Провалы государства
5. Государство и проблема взаимоотношений принципала и агента.
6. Институциональные ловушки в российской экономике.
7. Институциональная политика правительства РФ.
8. «Провалы» и «граница» государства.
9. Модели государства. Институциональный анализ функций государства.

Задачи и упражнения

1. Какие организационные структуры могут восполнить провалы государства. Приведите развернутую оценку данных структур с позиции институциональной экономики.

2. Дайте развернутую характеристику государства по Д. Нортю. Какие функции выполняет такое государство?

3. После кризиса 2008 года в экономике большинства стран наблюдалась рецессия, что привело к росту **безработицы** и снижению жизненного уровня. Вследствие проблем в

экономике правительства многих развитых стран были вынуждены сократить расходы на социальные нужды. Это вызвало многочисленные акции протеста со стороны жителей, которые были поддержаны профсоюзами и другими общественными организациями. Для какой модели государства характерны такие явления? Как можно охарактеризовать эффективность государственного управления в период кризиса 2008 года и в посткризисный период в РФ. Проведите сравнительный анализ различных моделей государства. Какая модель, на Ваш взгляд, ближе всего подходит к государственному управлению в РФ.

4. Важным источником пополнения государственного бюджета в советский период являлся налог с оборота, которым облагалась большая часть товаров конечного спроса и некоторые полуфабрикаты, подвергаемые дальнейшей обработке. Объясните преимущества НДС, уплачиваемого с разницы между стоимостью продаж и стоимостью израсходованных сырья и материалов, по сравнению с налогом с оборота, носящего селективный характер и ориентированного главным образом на конечное потребление.

5. Дайте институциональное объяснение дилемме, которую вынуждены решать граждане перед лицом угрозы внутреннего терроризма: увеличение частных затрат на безопасность (установка дополнительных дверей и запоров, оплата консьержек в подъездах и т. д.) либо создание гарантий эффективного использования государственных средств, направляемых на правоохранительную деятельность.

6. Сформулируйте институциональные аргументы «за» и «против» разрешения свободной продажи оружия гражданам.

7. Как вы понимаете следующий тезис Яноша Корнай: «Налоговая система должна быть как можно более нейтральной. Помимо обоснованных исключений, государство не должно поощрять или наказывать граждан через систему налогов»

Занятие № 8 по теме: Теория общественного выбора

Содержание: решение задач и изучение дополнительной учебной литературы.

Срок выполнения: к следующему практическому занятию.

Отчетность: подготовленные ответы по вопросам:

1. Представительная демократия по отношению к прямой демократии обладает следующими преимуществами:

- а) более простым процессом голосования
- б) отсутствием возможности лоббирования
- в) отсутствием возможности логроллинга
- г) более низкими издержками принятия решения.

2. В соответствии с теорией общественного выбора на принятие решений государственными чиновниками в меньшей степени влияют:

- а) частные интересы
- б) общественные интересы
- в) «правила игры»
- г) институциональная переменная.

3. К факторам, которые приводят к принятию решений не в интересах большинства членов общества помимо воли политиков, относятся:

- а) временные лаги
- б) ошибки и заблуждения политиков
- в) лоббизм
- г) логроллинг

4. Модель «рационального поведения политика» предполагает:

- а) $MR=TR$
- б) $MC=AC$

в) $MR=MC$

г) $MC=TC$

5. Учитывая “парадокс голосования”, определите последовательность целей и помогите Малышу выполнить его желание, при условии, что в голосовании должны участвовать поочередно все желания. Рассмотрите все возможные ситуации.

Желания	Предпочтения		
Мама	Малыш	Брат	
Купить торт	1	3	2
Купить собаку	2	1	3
Пригласить Карлсона в гости	3	2	1

Занятие № 9 по теме: Теория фирмы

Содержание: подготовить эссе и изучение дополнительной учебной литературы.

Срок выполнения: к следующему практическому занятию.

Отчетность: подготовленные эссе по теме: "Эссе по институциональной экономике: институциональные теории фирмы, проблемы защиты интеллектуальной собственности"

Подготовиться к контрольной (письменной) работе по всем темам и по вопросам:

Контрольные вопросы:

- Вопрос 1. Что такое институты, какова их классификация?
- Вопрос 2. Как и почему изменяются институты?
- Вопрос 3. Какое воздействие оказывают институты на экономическое развитие?
- Вопрос 4. Основной элемент неформальной институциональной среды?
- Вопрос 5. Институты рыночного хозяйства, сложившиеся в Западной Европе в период Средневековья и какова роль государства в этом процессе?
- Вопрос 6. Какова трактовка институтов в рамках экономического анализа, каково их место в различных экономических теориях?
- Вопрос 7. Почему разным типам экономической деятельности соответствуют разные формы экономической организации даже в одних и тех же правовых рамках?
- Вопрос 8. В чём экономическая логика разнообразных видов контрактного устройства (фирм), используемых для организации производства и обмена?
- Вопрос 9. Что такое транзакционные издержки и какова их величина в экономике?
- Вопрос 10. Приведите основные варианты классификации транзакционных издержек?

Примерные варианты тестов

ТЕСТ № 1

Неоклассическая теория при анализе экономических явлений:

А) абстрагируется от существования транзакционных издержек

Б) учитывает транзакционные издержки

В) не учитывает производственные издержки

Г) использует модель иррационального выбора

2. Неинституциональные концепции модифицируют:

А) «жесткое ядро» неоклассики

Б) «защитную оболочку неоклассики»

В) «жесткое ядро» марксизма

Г) «защитную оболочку» кейнсианской теории

(неинституционализм и новая институциональная экономика – две разные вещи)

3. Представителем классического («старого») институционализма является:

- А) А. Маршалл
 Б) Т. Веблен
 В) О. Уильямсон
 Г) Д. Норт
4. Модель «человека экономического» (“*homo oeconomicus*”) не предполагает:
 А) рационального выбора
 Б) свободы человека в выборе собственных целей
 В) утилитарности предпочтений
 Г) институционального детерминизма
5. Основателем неоинституциональной исследовательской программы считается:
 А) У. Митчелл
 Б) Л. Вальрас
 В) Р. Коуз
 Г) Р. Буайе
6. Какая теория не относится к неоинституциональному направлению?
 А) теория прав собственности
 Б) новая экономическая история
 В) теория транзакционных издержек
 Г) теория конвергенции
7. Применение неоклассической методологии к анализу неэкономических сфер получило название:
 А) экономического империализма
 Б) ограниченной рациональности
 В) «институциональной ловушки»
 Г) эффекта Веблена
8. Неоклассический принцип равновесия критикуется в рамках:
 А) теории игр
 Б) теории транзакционных издержек
 В) теории спроса и предложения
 Г) теории оптимального контракта
9. Новая институциональная экономика подвергает критике:
 А) только «защитную оболочку» неоклассической теории
 Б) «жесткое ядро» неоклассики
 В) «жесткое ядро» классического институционализма
 Г) «жесткое ядро» исторической школы
10. Теория неполной рациональности предлагает заменить неоклассический принцип оптимизации на принцип:
 А) удовлетворительности
 Б) методологического индивидуализма
 В) абсолютной рациональности
 Г) доверия
11. Центральное место в исследованиях У. Митчелла занимала проблема:
 А) деловых циклов
 Б) поиска компромисса между организованным трудом и крупным капиталом
 В) транзакционных издержек
 Г) типологизации капитализма
12. В рамках неоинституционализма:
 А) частная собственность выступает абсолютной предпосылкой рыночного обмена
 Б) анализируется широкий спектр форм собственности
 В) вопросы собственности не рассматриваются
 Г) собственность рассматривается как отношение между собственниками средств производства и непосредственными производителями
 (Точно так, ибо А относится точно к неоклассике, а не к неоинституционализму)

13. Основные положения теоремы Коуза изложены в статье Р. Коуза:

- А) «Теория праздного класса»
- Б) «Институты, институциональные изменения и функционирование экономики»
- В) «Природа социальных издержек»
- Г) «Основания теоремы Коуза»

14. Классический институционализм вобрал в себя многие идеи:

- А) исторической школы
- Б) неоклассического направления
- В) маржинализма
- Г) неoinституционализма

15. «Дилемма заключенных»:

- А) иллюстрирует неоклассический принцип равновесия
- Б) подтверждает гипотезу о «человеке экономическом»
- В) иллюстрирует теорему Коуза
- Г) опровергает неоклассический принцип равновесия

16. Современный институционализм:

- А) является однородным направлением экономической мысли
- Б) представляет собой современный экономический «мэйнстрим»
- В) использует тот же методологический инструментарий, что и неклассическая

теория

- Г) занимается разработкой экономических проблем, не решенных неоклассиками

ТЕСТ № 2

Что такое "издержки оппортунистического поведения":	издержки предупреждения недобросовестного поведения партнера по сделке
Что такое "организация"?	объединение экономических субъектов, призванных следовать требованиям правил поведения
В перечисленных ниже элементах структуры контракта один является лишним:	требование обязательного соответствия участников контракта идеалу "homo oeconomicus"
Кто из ведущих ученых-институционалистов является основоположником теории транзакционных издержек:	Р. Коуз
В каком случае использование ресурса приводит к возникновению отрицательных внешних эффектов:	при отсутствии установленных прав собственности на ресурсы
Какая из перечисленных характеристик свойственна организации:	в основе взаимоотношения лежат властные отношения
Что изучает институциональная экономика?	влияние социальных факторов на экономическую деятельность людей
Основной институциональной нормой переходной экономики является:	ориентация на выживание

В какой сфере государство является наиболее эффективным гарантом выполнения сделок:	в социальной сфере
Спецификация прав собственности на участки акватории мирового океана приведет к:	увеличению рыбных ресурсов
Что такое "институциональная ловушка"?	неэффективный институт, воспроизводящий негативные нормы и правила
Кто из членов семьи может быть назван главой семьи:	член семьи, обладающий наиболее специфичным ресурсом
Какой вариант смены институтов приводит к радикальной смене траектории институционального развития:	ни один вариант не способен радикально изменить траекторию институционального развития
Согласно теореме Коуза спецификация прав собственности не приводит к:	к изменению структуры производства

Тематика рефератов по дисциплине

1. Трансакционные издержки в экономике России и институциональные предпосылки их снижения.
2. Эффективность российских экономических институтов.
3. Эволюции экономических институтов в современной России.
4. Институциональные формы улаживания конфликтов в российской экономике.
5. Вертикальная интеграция в современной России. Типы интеграционных процессов: сравнительный анализ издержек и преимуществ.
6. Отношения собственности как фактор экономического поведения в России.
7. Теневая экономика России, ее предпосылки и институты.
8. Институциональные изменения как фактор роста экономики России.
9. Неопределенность в экономике России и институты.
10. Реализация институциональной функции государства в России.
11. Институциональные основы экономической политики государства в России
12. Семья как экономический институт: российская специфика.
13. Устойчивые неформальные институты в российской экономике.
14. Институциональные ловушки в российской экономике.
15. Проблема оппортунистического поведения в российской экономике и пути ее решения.
16. Структура контрактных отношений в российской экономике, ее предпосылки и последствия
17. Рыночные трансакционные издержки и пути их экономии.
18. Юридические и экономические подходы к понятию контракта.
19. Теории возникновения и развития прав собственности.
20. Особенности институционального подхода к анализу экономических явлений

Перечень вопросов к зачёту

1. Общая характеристика институционализма. Задачи курса.
2. Основные этапы зарождения и развития институциональной экономической мысли.
3. Методологические основы и принципы институционализма.
4. Критика неоклассической экономической теории.
5. Разные школы институциональной экономики: «старый» и «новый» институционализм.
6. Основные направления современного институционализма.
7. Предмет институциональной экономики.
8. Общая характеристика методологии и моделей.
9. Модель человека в институциональной экономике.
10. Применение теории игр, экспериментальной экономики и других методов анализа.
11. Правила и их виды.
12. Сущность, типы и функции институтов.
13. Привычки и их особенности.
14. Рутинны и их взаимосвязь с институтами.
15. Сущность, виды и режимы прав собственности.
16. Теорема Р.Коуза и ее значение.
17. Сущность, классификация и свойства трансакций.
18. Трансакционные издержки и их виды.
19. Сущность, типы и особенности контрактов.
20. Основы экономической теории контрактов.
21. Права собственности, трансакционные издержки и контракты.
22. Типы институциональных соглашений: рынок, гибрид, фирма.
23. Современные парадигмы теории фирм.
24. Типы и организационно-правовые формы фирм.
25. Провалы рынка.
26. Сущность, функции и цели государства.
27. Провалы государства и их исправление.
28. Институциональный подход к государственному вмешательству.
29. Сущность, типы и концепции институциональных изменений.
30. Институционализм и неинституционализм.
31. Варианты развития институтов. Институциональное проектирование
32. Институты и эффективность. Институциональные ловушки.

Перечень основной и дополнительной учебной литературы, необходимой для освоения дисциплины
Основная литература:

1. Розанова Н.М. Теория отраслевых рынков, Учебное пособие, - М.: Юрайт, 2014
2. Лебедева Н. Н., Николаева И. П. Институциональная экономика. Учебник. [Электронный ресурс] / М.: Дашков и Ко, 2014. – 208 с.
<http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=221291&sr=1>

Дополнительная литература:

1. Агапова И.И. Институциональная экономика, Учебное пособие, - М.: Магистр, ИНФРА-М, 2013.
2. Земцова Л.В. Институциональная экономика. Учебное пособие. . [Электронный ресурс] / Т.: Эль Контент, 2012. – 168 с.
<http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=208704&sr=1>

Перечень ресурсов информационно-телекоммуникационной сети "Интернет", необходимых для освоения дисциплины

1. <http://www.consultant.ru/> - сайт информационно-правовой системы «Консультант Плюс».
2. <http://www.askeri.ru/> - сайт института профессиональных управляющих Аскери.
3. <http://www.abercade.ru/> - сайт Интернет-ресурсов для профессиональных финансистов, обозначен как «Финансы в Интернете», содержит большое количество материалов периодики, глоссарий финансиста, глоссарий инвестора финансовых отчетов организаций.
4. <http://biblioclub.ru>
5. <http://www.hist.msu.ru/ER/index.html> Библиотека электронных ресурсов МГУ им. М.В. Ломоносова.
6. <http://www.encyclopedia.ru> Мир энциклопедий.
7. <http://allserv.rug.ac.be/~gdegeest/> Encyclopedia of Law and Economics
8. <http://www.isnie.org/> Международная организация по новой институциональной экономике ISNIE
9. <http://www.hist.msu.ru/ER/index.html> Библиотека электронных ресурсов МГУ им. М.В. Ломоносова.